

קבוצת אימקו מסכמת את שנת 2024 עם עליה משמעותית בצבר ההזמנות, בצמיחת ההכנסות, שיפור בולט ברווחיות הגולמית וזינוק ברווח הנקי

החברה ממוקדת במימוש האסטרטגיה שמתווה ההנהלה לצמיחה תוך הגדלת מרווחי הרווח וחיזוק האיתנות פיננסית

קיסריה, ישראל, 26 למרץ 2025 – קבוצת אימקו (ת"א: IMCO), מובילה גלובלית בפיתוח וייצור מערכות מתקדמות לשוק הביטחוני והאזרחי, מסכמת את שנת 2024 עם תוצאות מרשימות המעידות על המשך מגמת השיפור בכלל הפרמטרים התפעוליים והאיתנות הפיננסית של הקבוצה.

במחצית השנייה של 2024 אימקו המשיכה ביתר שאת את שינוי המבנה הארגוני בקבוצה, במסגרתו בוצע איחוד פעילותיהן העסקיות והתפעוליות של חברות הקבוצה לשתי חטיבות – ביטחונית ואזרחית, המשיכה בתהליכי השיפור וההתייעלות, דבר שבא לידי ביטוי בשיפור בכל המדדים הפיננסיים המרכזיים, ובעיקר בשיעור הרווח הנקי של הקבוצה, שרשם קפיצה של פי 4 לעומת התקופה המקבילה אשתקד, תוך הכפלת היקף צבר ההזמנות שלה.

סך הכנסותיה של הקבוצה לתקופת הדוח רשמו עלייה משמעותית של 14%, והגיעו לכ-303 מיליון ש"ח, לעומת 266 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. הרווח הגולמי הסתכם לכ-71.5 מיליון ש"ח המהווים 23.6% ממחזור המכירות, בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד אז עמד על 50.5 מיליון ש"ח שהם כ-18.9% ממחזור המכירות השנתי. העלייה בהכנסות, ברווח הגולמי ובשיעור הובילו לרווח נקי של כ-25 מיליון ש"ח המהווים כ-8.2% ממחזור המכירות, לעומת כ-6 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד אשר מהווים כ-2.3% ממחזור המכירות. החברה מדווחת על חלוקת דיבידנד בהיקף המשקף 50% מהרווח הנקי לשנת 2024 - קרי, סך כולל של 12,472,000 ש"ח. בנוסף, החברה דיווחה על גידול בצבר ההזמנות שהגיע לכ-775 מיליון ש"ח.

הביצועים החזקים של אימקו הינם תוצאה ישירה של מהלך עומק אסטרטגי, הכולל שינוי הגישה העסקית לשוק, הניהולית והתפעולית, שהחלה לפני כשנתיים עם החלפת הנהלת החברה. מהלך זה כלל יצירת סינרגיה אפקטיבית בין חברות הקבוצה, אופטימיזציה של שרשרת האספקה, ומעבר לעבודה במבנה ארגוני חדש, המאפשר גמישות, תגובתיות מהירה ויעילות גבוהה יותר. מהלכים אלו באים לידי ביטוי בצמיחה בהכנסות, בשיפור הרווחיות, ביעילות התפעולית ובעלייה במדדים הכספיים המרכזיים.

אריאל קנדל, מנכ"ל קבוצת אימקו, מסר: "על אף ששנת 2024 הייתה שנה אינטנסיבית ומורכבת, הביצועים שלנו מוכיחים שההשקעה בתשתית ארגונית חזקה ובניהול זהיר ואחראי משתלמת. אנו צומחים, וממשיכים את בניית האמון בקרב לקוחותינו, ומחזקים את מעמדנו בשווקים חדשים, תוך התבססות על איכות, עמידה בסטנדרטים בינלאומיים וחדשנות טכנולוגית. צבר החברה עלה לשיא ועומד כיום על כ-775 מיליון ש"ח העתיד להתממש בשנים הקרובות.

במהלך השנה השקיעה הקבוצה רבות בחיזוק ובהכשרת ההון האנושי ושדרת הניהול של החברה, והיא מחויבת להמשיך ולהשקיע בכלל עובדי הקבוצה גם בשנת 2025. בהסתכלות קדימה, אנו ממוצבים היטב וערוכים לממש את התוכנית האסטרטגית, לצמוח, לשפר רווחיות ולייצר ערך לבעלי המניות שלנו."



הדוח השנתי של הקבוצה לשנת 2024 משקף לראשונה את החלוקה לפעילות לפי חטיבות. החטיבה הביטחונית – הכוללת את אימקו פרויקטים, ניר אור ו-ADT – ממשיכה להתרחב, ולספק פתרונות מתקדמים לצה"ל, למערכת הביטחון וללקוחות בינלאומיים, כולל בארה"ב, שם פועלת ADT גם באמצעות כספי הסיוע הביטחוני האמריקאי. החטיבה האזרחית – אתנה ו-EMT – מציינת ירידה זמנית, בעיקר בשל ההאטה העולמית בתחום הציווד הרפואי האסתטי והמוליכים למחצה, אך פועלת לכניסה לתחומים חדשים, בין היתר: עולמות ה- SEMI CONDUCTORS, מערכות רובוטיקה ועוד. זאת כחלק מאסטרטגיית גיוון וצמיחה.

יואב בן שם, סמנכ"ל השיווק בקבוצת אימקו, הוסיף: "אנו מזהים ביקוש גובר לפתרונות שלנו בשווקים הביטחוניים ובשוק הבינלאומי זאת על אף האטה כלכלית בשווקים האזרחיים, בעיקר בתחומי האסתטיקה ועל כן אנחנו פותחים שווקים פוטנציאליים למוצרי ושירותי החברה. בשנים האחרונות השקענו רבות בבניית תשתית שיווקית ועסקית גלובלית – וההשקעה הזו מתחילה להניב פירות. בתחום האזרחי אנו נכנסים ללקוחות חדשים בשווקי המוצרים הרפואיים ושווקים נוספים, וממשיכים לחזק את מעמדנו כשותף וספק אסטרטגי לאינטגרטורים המרכזיים בתעשייה הביטחונית בארץ ובעולם."

במקביל, הקבוצה ממשיכה להתרחב גיאוגרפית – עם פעילות בארבעה אתרים (שלושה בישראל ואחד בארה"ב) – ולבחון אפשרויות של מיזוגים, רכישות ושיתופי פעולה אסטרטגיים, כחלק מהשקפה ארוכת טווח של צמיחה אנ-אורגנית.

בתוך כך, אימקו רואה בהשקעה בהון האנושי מרכיב חיוני לצמיחה והצלחה. הקבוצה מדגישה את תרומתם של העובדים, התרבות הארגונית והמחויבות למצוינות כתשתית חשובה להישגיה.

הקבוצה ממשיכה את מגמת הצמיחה, בין היתר הודות לפרויקטים קיימים עם לקוחות ביטחוניים מובילים, ולהשקעה בלתי פוסקת בפיתוח טכנולוגיות חדשות במו"פ עצמי, מתוך מחויבות מתמשכת לחדשנות, לאיכות ולמצוינות תפעולית.

למידע נוסף על קבוצת אימקו והחברות הבנות שלה, בקרו באתר: imco-ind.com

